

Premier Is

Hele Danmarks Ismejeri

Key Account Manager On Trade

Er du en opsøgende, kreativ og med netværket samt en særlig forståelse af On Trade og Foodservice salgskanalen og matcher du kulturen hos vores kunder? Har du erfaring i at arbejde struktureret og målrettet med salg af FMCG til forlystelser, event og forskellige kæder? Er du samtidigt et kendt ansigt hos grossister og nøgle aktører i segmentet, så vil gerne have dig med på vækst rejsen og hjælpe os med at indfri de ambitiøse mål, som skal understøtte 2023 strategien for det nye Premier Is?

Du er ambitiøs og på vej frem i din karriere. Du vil på hold med topprofessionelle kollegaer, der dagligt inspirerer, udvikler og leverer dansk is via salgsvogne, web, detail, On-Trade, Convenience og til events. Premier Is – Hjem Is er en dynamisk virksomhed med succes, glade kollegaer og fokus på sund forretning. Her er god medarbejdertrivsel og udvikling. Se mere på Premier-is.dk og Hjem-is.dk

Der fuld fart på og højt til loftet i Kolding. Salg til forlystelser, Events og Foodservice udgør en væsentlig del i skabelsen af det nye Premier Is og i understøttelsen af den langsigtede strategi samt udviklingen af organisationen.

Som Key Account Manager On Trade får du ansvaret for samhandlen med forlystelsesparker og udvalgte grossister indenfor Foodservice, samt for udvalgte kæder. Du får opbakning og support fra Marketing, KAM Assistant, Commercial Analyst og en Sales Controller til at inspirere og udvikle dine kunder, så du aktivt udvider og driver kategorien til endnu bedre forretning for begge parter. Din viden er opdateret og du ser det som din opgave at anviser kreative salg fremmende løsninger, rådgive og udvikle et endnu bedre salg af gode is oplevelser for dine kunder. Stillingen refererer til Sales Director.

Ansvarsområder og arbejdsopgaver:

- Servicere og øge afsætning til eksisterende samarbejdspartnere i On-Trade, Event, Foodservice samt udvalgte grossister.
- Opsøge og etablere nye samarbejdspartnere indenfor ovenstående segmenter.
- Eksekvere på vedtagne KPI til understøttelse af forretningsplanen i samråd med Sales Director.
- Forhandle årsaftaler med udvalgte nøgle aktører og grossister.
- Deltage på udvalgte messer og kundearrangementer.
- Motivere til salg via samarbejdspartneres sælgere og via egen salgsstyrke.
- Feedback til marketing på markeds, konkurrent og distributør analyser.
- Rapportering på segmenter, kunder og omsætning med korrigerende handling på afvigelser.

Resultatkrav

- Øge markedsandel og indtjening til nye og eksisterende kunder.
- Leverer ROI på nye produkt og markedstiltag.
- Udvide listings hos grossister og øge antallet af distributions punkter. Kontinuerlig udvikling, tilpasning og forbedring af partnerskabsaftaler til On-Trade partnere samt udvalgte grossister.



Rønbjerg Is



Polaris



Premier Is

Hele Danmarks Ismejeri

Lokation og rejsedage

- Kolding kontor
- Der forventes indenlands rejseaktivitet

Baggrund

- Relevant kommerciel uddannelse som Markedsøkonom, HA eller tilsvarende.
- Indgående kendskab til On-Trade, med partnere indenfor oplevelsesøkonomien, Foodservice samt grossister i segmentet.
- Et opdateret netværk og en velanskrevet person hos nøgle aktører.
- Erfaring fra mærkevarer virksomheder inden for FMCG.
- Events, tematiserede salgsløsninger og mersalg med brug af butikken som medie.
- Forhandlingsvant.
- Gode færdigheder i Dansk og Engelsk.

Personlige egenskaber

Vi vil gerne i dialog med dig som har kan lide at bygge relationer. Du kan tænke ud af boksen, sparrer aktivt med Marketing og du har modet til at fremkomme med nye løsninger, der sikrer attention og partnering med dine kunder. Du vil udvikle din karriere og du er helt fremme i skoene med den dynamik og kultur der er i On-Trade og Foodservice segmentet. Du har et godt humør og er en vellidt person med et positivt vindende væsen.

Der indkaldes løbende til samtaler til den helt rette person er fundet. FoodCareer.dk Christian Saabye Simonsen svarer gerne på spørgsmål på mobil 51306866. Din motiverede ansøgning og CV til CSS@FoodCareer.dk

Om Premier Is – Mejerigaarden

Premier Is i Thisted er det største danske ismejeri og indtager en ledende position som producent af høj kvalitets isprodukter i Danmark. Ismejeriet i Thy, som er et af de ældste i Danmark, blev grundlagt i 1933 af mejeristen Sigurd Laurids Sørensen, der var blandt de første, der lærte at lave iscreme i Danmark.

Al isproduktion foregår på ismejeriet i Thisted, og Premier Is har i over 80 år leveret dansk produceret is af høj kvalitet baseret på stolte håndværkstraditioner, fløde og nøje udvalgte råvarer. Produkterne sælges under en række velkendte varemærker som bl.a. "Mejerigaarden", "Gammeldags flødeis", "Premier Is", "Polar Is" og "Underground".



Rønbjerg Is



Polaris

