

Premier Is

Hele Danmarks Ismejeri

Key Account Manager Off Trade – Er du blandt de bedste?

Er du en vindertype med et højt ambitionsniveau og måske en af Dansk detailhandels bedste Key Account Managers? Motiveres du af at eksekvere på de ambitiøse mål, som skal understøtte 2023 strategien for det nye Premier Is?

Vi vil gerne at du er ambitiøs og vil på hold med topprofessionelle kollegaer, der dagligt inspirerer, udvikler og leverer dansk is via salgsvogne, web, detail, convenience, on-trade samt events. Premier Is er en dynamisk virksomhed med succes, glade kollegaer og fokus på sund forretning. Her er god medarbejdertrivsel og udvikling. Se mere på Premier-is.dk og Hjem-is.dk

Der fuld fart på og højt til loftet i Kolding. Detailsalg er en væsentlig rolle i skabelsen af det nye Premier- Is og i understøttelsen af den langsigtede strategi samt udviklingen af organisationen.

Som Key Account Manager Off Trade får du ansvaret for samhandel med udvalgte detailkæder. Du får opbakning og support fra Marketing, KAM Assistent, Commercial Analyst samt Sales Controller til at inspirere og udvikle dine kunder, så du aktivt udvider og driver kategorien til endnu bedre forretning for begge parter. Din viden er opdateret og du ser samarbejde med dine kunders e-handels platforme som en naturlig del af dine fremtidige salgskanaler. Stillingen refererer til Sales Director

Ansvarsområder og arbejdsopgaver:

- Eksekvering på aftalte planer og det kommercielle årshjul
- Kampagneplanlægning
- Portefølje styring af egne mærkevarer, fighting brands og Private Labels
- Eksekvere på vedtagne KPI til understøttelse af forretningsplanen i samråd med Sales Director.
- Forhandle årsaftaler
- Deltage på udvalgte kunde messer
- Feedback til marketing på Markeds, konkurrent og distributions analyser
- Rapportering på segmenter, kunder og omsætning med korrigerende handling på afvigelser

Resultatkrav

- Fuldt P/L ansvar for dine kunder
- Opnå mål for årlig volumen, salg og indtjening
- Levere ROI på nye produkt og markedstiltag
- Udvide listings i grundsortiment og indsalg af nye produkter og strategiske koncepter eks. shopper marketing
- Sikre on-line channel udvikling med integration af e-handel



Rønbjerg Is



Polaris



Premier Is

Hele Danmarks Ismejeri

Lokation og rejsedage

- Kolding kontor
- Der forventes indenlands rejseaktivitet

Baggrund

- Relevant kommerciel uddannelse som HD(A), Cand. Merc., HA eller tilsvarende
- Indgående forretningsforståelse med FMCG til detailhandlen
- Erfaring fra mærkevarer virksomheder inden for FMCG
- Din professionelle indsigt dækker anvendelse af Planogrammer, Spacemanagement og Kategori styring
- Forhandlingsvant
- Gode færdigheder i Dansk og Engelsk.

Personlige egenskaber

Vi vil gerne i dialog med dig som har et højt drive, en forretningsudvikler og en god relations bygger. Dine stakeholder skills er veludviklede. Du er kendetegnet ved en moden adfærd med en kommunikation som alle i organisationen forstår. Du ønsker at udvikle din karriere og har en vindermentalitet. Som person har du et godt humør og er en vellidt person med et positivt vindende væsen.

Der indkaldes løbende til samtaler til den helt rette person er fundet. FoodCareer.dk Christian Saabye Simonsen svarer gerne på spørgsmål på mobil 51306866. Din motiverede ansøgning og CV emailer til CSS@FoodCareer.dk

Om Premier Is – Mejerigaarden

Premier Is i Thisted er det største danske ismejeri og indtager en ledende position som producent af høj kvalitets isprodukter i Danmark. Ismejeriet i Thy, som er et af de ældste i Danmark, blev grundlagt i 1933 af mejeristen Sigurd Laurids Sørensen, der var blandt de første, der lærte at lave iscreme i Danmark.

Al isproduktion foregår på ismejeriet i Thisted, og Premier Is har i over 80 år leveret dansk produceret is af høj kvalitet baseret på stolte håndværkstraditioner, fløde og nøje udvalgte råvarer. Produkterne sælges under en række velkendte varemærker som bl.a. "Mejerigaarden", "Gammeldags flødeis", "Premier Is", "Polar Is" og "Underground".



Rønbjerg Is



Polaris

