

Account Manager til København

Danmarks største Ismejeri

Brænder du for at sælge og skabe relationer, har du stor interesse for is, og har du tilmed erfaring og et stort drive, så læs videre her.

Premier Is, Mejerigaarden A/S, søger en resultatorienteret og relationsskabende Account Manager, der har lyst til at sælge Danmarks bedste is.

Virksomheden tilbyder dig:

Mulighed for at arbejde i en spændende og sæsonbetonet virksomhed, hvor du kan udvikle dig karrieremæssigt og have et stærkt brand i ryggen, samt indflydelse på en af Danmarks ledende fødevarerproducenter. Du bliver en del af vores Out of Home forretning, hvor du kommer til at arbejde med salgschauffører, distributionschef samt interne og eksterne samarbejdspartnere. Din arbejdsdag vil være fyldt med spændende udfordringer og hvor hver dag aldrig er ens. Du vil få stor indflydelse og ansvar og dermed mulighed for at skabe resultater i et distrikt hvor der er masser af uudnyttet potentiale.

Vi kan herudover tilbyde en konkurrencedygtig gagepakke, der modsvarer dine kvalifikationer.

Dit ansvar og opgaver:

Som Account Manager hos Premier Is er din vigtigste opgave, at du har kunden i fokus, således du kan sælge og repræsentere vores produkter på bedste vis, samt udvikle og udbygge samarbejdet med vores kunder. Dit distrikt vil være København hvor der er et stort potentiale for at udbygge eksisterende kundeportefølje, og det er derfor et krav at du har bopæl i dette område.

Arbejdsområderne vil være:

- Du skal drive og udvikle dit eget distrikt med etablering, udvikling og vedligeholdelse af relationer til eksisterende kunder
- Opsøgende salg til nye individuelle OOH-kunder
- Udvikling samt optimering af egne lejemaal
- Forhandling af kundekontrakter
- Løbende planlægning samt rapportering til salgschef
- Budgetansvar for omsætning, omkostninger og indtjening
- Koordinering af distriktet med salgschaufførerne

Din profil og kvalifikationer:

- Salgs erfaring fra lignende stilling, gerne indenfor FMCG
- Du har Account eller Key Account erfaring
- Du er nytænkende og ambitiøs og har et vindende væsen og et godt humør
- Det er vigtigt at du er vant til at forhandle kundekontrakter
- Stærkt drive og er resultatorienteret
- Arbejde selvstændigt og planlægge egen arbejdsdag
- Struktureret og har overblik
- Du taler og skriver flydende dansk
- Erfaring med almindelige IT-værktøjer / programmer

Tiltrædelse snarest muligt.

Ansøgning med relevante bilag sendes pr. mail til HR@premier-is.dk, mærket "Account Manager", senest den 19. februar 2019.

Du får reference til vores Out Of Home salgschef.

Samtaler afholdes hos Premier Is i Thisted.

Om Premier Is – Mejerigaarden

Premier Is i Thisted er det største danske ismejeri og indtager en ledende position som producent af høj kvalitets isprodukter i Danmark. Ismejeriet i Thy, som er et af de ældste i Danmark, blev grundlagt i 1933 af mejeristen Sigurd Laurids Sørensen, der var blandt de første, der lærte at lave iscreme i Danmark.

Premier Is har siden 2015 været del af Food Union gruppen, som er det største mejeriselskab i Letland og den førende isproducent i Baltikum. Al isproduktion foregår på ismejeriet i Thisted, og Premier Is har i over 80 år leveret dansk produceret is af høj kvalitet baseret på stolte håndværkstraditioner, fløde og nøje udvalgte råvarer. Produkterne sælges under en række velkendte varemærker som bl.a. "Mejerigaarden", "Gammeldags flødeis", "Premier Is", "Polar Is" og "Underground".

Vi gør opmærksom på, at Premier Is i nogle tilfælde vil anvende sociale medier i forhold til udvælgelse af kandidater